Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ventas
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial
Oportunidad
Documentación y material adjunto
Resultados
Documentación de v...
Actividades de clientes
Orientaciones y entr...
Ventas

3 - ACTA No. GEE-410 : Guardado

Tarea · Tarea

Jaider Curielde Luque
Propietario

REGISTRO DE ACTIVIDADES Relacionados

Tipo de reporte de tiempo	*	Asesoría
Asunto	*	3 - ACTA No. GEE-410
Regional	*	44 Guajira
Centro	*	44-Centro Industrial y de Energías Alternativas

9222

Orientador	*	jcurielde@sena.edu.co

Nombres	Jaider
Apellidos	Curiel Deluque

Datos de asesoría

Cliente / UP	*	Luis Alfredo	Contacto	*	Luis Alfredo Cabrales Carrillo
Tipo de contacto	*	En el centro (cara a cara)	Tipo de sesión	*	Seguimiento
Canal de atención	*	Presencial	Programa	*	Emprendimiento
Área de asesoría	*	Plan de negocios	Asesoría para	*	Creación de Empresa FE
Sociedades BIC	*	No	Ayuda adicional	*	Plan de negocio
Economía popular	*	No	Economía campesina	*	No

Fecha realización	*	12/05/25
		2:30 PM
Tiempo		2 horas

2,00

Notas

Antecedentes del cliente		---
Resumen de la sesión de asesoría	*	Durante el encuentro, se revisaron detalladamente los puntos 1, 2, 3 y 4 del plan de negocio. En el punto 1, se observó que el perfil del cliente está parcialmente desarrollado, pero la justificación requiere ser fortalecida con datos estadísticos específicos que respalden la elección del público objetivo. Se estima un avance del 70%. En el punto 2, se recomendó mejorar la redacción y ampliar la descripción de las necesidades, así como corregir y precisar las ya establecidas. El avance en este apartado se calcula en un 50%. En el punto 3, correspondiente a la tendencia de crecimiento del mercado, se concluyó que no cumple con los criterios solicitados, por lo que se debe rehacer completamente. El asesor entregará un documento guía para facilitar esta tarea. En el punto 4, sobre el análisis de la competencia, se recomendó mejorar la redacción, establecer precios reales, ubicar correctamente la competencia en el territorio y realizar un análisis más profundo de sus fortalezas y debilidades. Finalmente, se revisó el componente financiero, el cual presenta un avance del 90%. Se identificó la necesidad de ajustar los valores de los kits del proyecto. Se acordó que estos ajustes se trabajarán en la próxima asesoría, momento en el cual se iniciará el montaje del modelo financiero en el formato oficial del Fondo Emprender.
Información solicitada o áreas de necesidad		---
Plan de acción		---
Resultados de impacto económico esperados		---

Escala de tiempo

Buscar escala de tiempo

Escriba una nota...

Empezar

Capturar y administrar todos los registros de la escala de tiempo.